Brauchen Sie einen Konfigurator?
Eine praktische Bedarfsanalyse in einer Minute:

		Ja	Nein
1.	Sind Sie mit Ihren Vertriebszahlen eher unzufrieden?	☐	☐
2.	Produzieren Sie kundenindividuelle Produkte in kleinen Losgrößen?	☐	☐
3.	Dauert es (zu) lange bis Ihre Angebote beim Kunden sind? (Tage statt Sekunden)	☐	☐
4.	Ist Ihr Vertrieb bei der Angebotserstellung auf die Hilfe der Technik angewiesen?	☐	☐
5.	Müssen Sie Ihre Angebote später teilweise nachbearbeiten/detaillieren?	☐	☐
6.	Haben Ihre Kunden sehr häufig Rückfragen zu Ihren Angeboten?	☐	☐
7.	Schätzen Sie die Zeit vom Bestelleingang bis zum fertigen Produkt in Ihrem Haus als lang ein?	☐	☐
8.	Müssen Ihre Mitarbeiter viele Informationen händisch zusammensuchen?	☐	☐
9.	Würden Sie Ihre IT-Systeme gerne mehr miteinander vernetzen, um wiederholte Eingaben und Fehlerquellen zu vermeiden?	☐	☐
10.	Sind Sie, die Kollegen bzw. Mitarbeiter in Ihrem Unternehmen mit dem Tagesgeschäft mehr als ausgelastet?	☐	☐
11.	Möchten Sie Ihre Kunden begeistern - durch attraktive 3D-Visualisierung ihrer Wunschprodukte?	☐	☐
12.	Haben Sie das Gefühl, dass die Konkurrenz Ihnen bei Themen wie Digitalisierung, Industrie 4.0 und Innovation eine Nasenlänge voraus ist?	☐	☐

Na, was ist herausgekommen? Es gibt sicher noch mehr „pain points“, die Sie mit einem Konfigurator aber zukunftsgerecht lösen könnten. Am besten, Sie sprechen mal mit uns.

Telefon: 05108 - 91590
E-Mail: schade@acatec.de

An ACATEC senden

Drucken